

Atelier Entrepreneurs

Cap sur votre future entreprise.

Nous vous donnons un sérieux coup de pouce pour réussir

Objectif

- L'objectif de ces 12 jours d'atelier est de vous aider à définir votre nouveau projet professionnel, à vous lancer à votre compte et à décrocher votre premier client
- Il s'agit d'un accompagnement de A à Z : de l'analyse de votre situation actuelle jusqu'à la définition de votre plan de prospection en passant par un bilan de compétences, l'exploration de différentes pistes et le choix d'un projet prometteur

Cible

- Entrepreneurs qui veulent repenser leurs activités
- Candidats entrepreneurs
- Futurs franchisés
- Repreneurs d'une entreprise à céder

Un parcours complet

- Vous effectuerez un bilan complet de personnalité, compétences, talents, passions, atouts et centres d'intérêt
- Vous préciserez vos valeurs, vos besoins et vos priorités de vie.
- Vous explorerez différentes pistes de projets qui vous correspondent
- Vous choisirez votre nouveau projet et préciserez vos ambitions professionnelles
- Vous identifierez vos ressources et ferez le point de ce qui manque pour avancer
- Vous vérifierez la validité de votre projet en confrontant vos idées aux autres membres du groupe, au marché et à la concurrence
- Vous rédigerez votre plan d'affaires et votre plan financier
- Vous développerez votre image de marque
- Vous préciserez votre plan de communication et de prospection

Des ateliers collectifs et interactifs

- Vous travaillerez en groupes ou en sous-groupes par le biais de questionnaires, d'exercices, de mises en situation, de jeux de rôles et d'outils de créativité.
- Vous vous appuyerez sur la dynamique du groupe et sur les ressources de chacun.

Un suivi continu et personnalisé

Cet accompagnement se fait à plusieurs niveaux :

- Ateliers collectifs
- Groupes de pairs co-organisés entre les ateliers pour continuer sur votre lancée.
- Coachings individuels si nécessaire
- Recours à des experts si besoin (comptable, marketing, avocat, web master, spécialiste subsides, etc.)

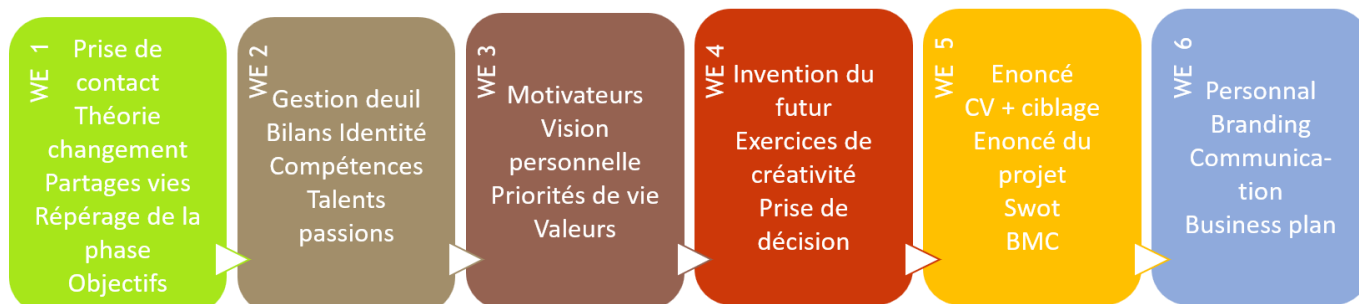
Votre futur associé (e)

Vous trouverez peut-être l'associé(e) qui vous correspond en termes de projet, d'ambition, de personnalité, de valeurs et de compétences.

Votre accompagnatrice

- Coach, consultante et formatrice, je facilite les transitions professionnelles : reconversion professionnelle, création d'entreprises, association, croissance, cession et acquisition.
- Créatrice et dirigeante d'une agence de publicité, j'ai appris sur le terrain comment créer de la valeur en recrutant, motivant, valorisant et optimisant cette richesse incomparable qu'étaient mes collaborateurs et en m'appuyant sur la dynamique positive de mon association.
- Après la vente de mon entreprise, je me suis intéressée aux ressources humaines et me suis formée à l'analyse transactionnelle, coaching, team building, développement organisationnel, management, élaboration de la vision d'entreprise ainsi qu'à divers outils d'accompagnement du changement et de connaissance de soi.
- J'ai fait un passage dans le monde de la franchise et dans le monde de l'entrepreneuriat au féminin.
- Je me suis ensuite essayée à la mise en place d'une école d'entrepreneurs d'un genre nouveau qui n'a pas vu le jour mais qui m'a ouvert les yeux sur le monde de la formation des futurs créateurs d'entreprises
- J'ai développé alors différents projets dont mon activité chez Crescengo, principalement axée sur l'accompagnement des entrepreneurs et dirigeants d'entreprise et chez HumanCap, un cabinet d'accompagnement à la cession et l'acquisition d'entreprises.
- Sur base de ces expériences, j'ai développé un processus innovant d'accompagnement aux changements professionnels, une méthode éprouvée d'accompagnement des futurs associés, une méthodologie de soutien aux franchisés et un bilan entrepreneurial collectif qui utilise les jeux comme outils de diagnostic.

Déroulé



Modalités pratiques

Durée : 6 WE ou 12 jours

Prix htva : 1500 euros

Minimum 6 personnes-maximum 12 personnes